

1. Quel est le sujet de la vidéo ? De quoi parle-t-elle ?

2. Quelle est l'activité principale de l'entreprise ?

3. Quel objet les candidats doivent-ils vendre ?

4. Quel est le but de cet exercice ?

6. Combien de modèles sont proposés ?

7. Quelles sont les principales différences entre les différents modèles ?

8. Quel est la raison d'achat de la cliente fictive ?

9. Quel est son budget ?

10. Quel accessoire a-t-elle acheté en plus ?

11. Selon vous, la vendeuse a-t-elle réussi son exercice ?